



**Il modo più efficiente
per confrontarsi
con mandante e cliente con un
solo strumento**



Con **Target Cloud** puoi consultare statistiche su ordini, fatture mandanti ed incassi in maniera semplice, rapida e professionale, utilizzando il tuo tablet / smartphone Android, ios o Windows.

Riepilogo Funzionalità:

1. report tabellari e grafici di raffronto di due anni di:
 - a. Ordinato, ordinato cliente, ordinato mandante, ordinato cliente/mandante;
 - b. Fatturato, fatturato cliente, fatturato mandante, fatturato mandante/cliente;
2. Riepilogo ordini con filtri per agente, cliente, ditta con possibilità di visualizzare il dettaglio;
3. Riepilogo fatture con filtri per agente, cliente e ditta con possibilità di vedere dettaglio fattura e pagamenti;
4. Elenco scadenze pagamenti (pagate e da pagare) con filtri per cliente e mandante;
5. Riepilogo clienti con raffronto ordinato e filtri per zona ed agente;
6. Riepilogo statistiche ordinato e fatturato per cliente totale e riepilogativo per mandante;
7. Riepilogo statistiche ordinato e fatturato per mandante totale e riepilogativo per cliente;
8. Statistiche di vendita ordinato e fatturato per prodotti con filtri per prodotto, linea prodotto, cliente e mandante;

A chi serve:

1. Singoli agenti per avere rapido accesso alle informazioni necessarie ad un sano e professionale confronto con clienti e mandanti;
2. Zone manager e direttori vendite per la gestione della rete vendita.

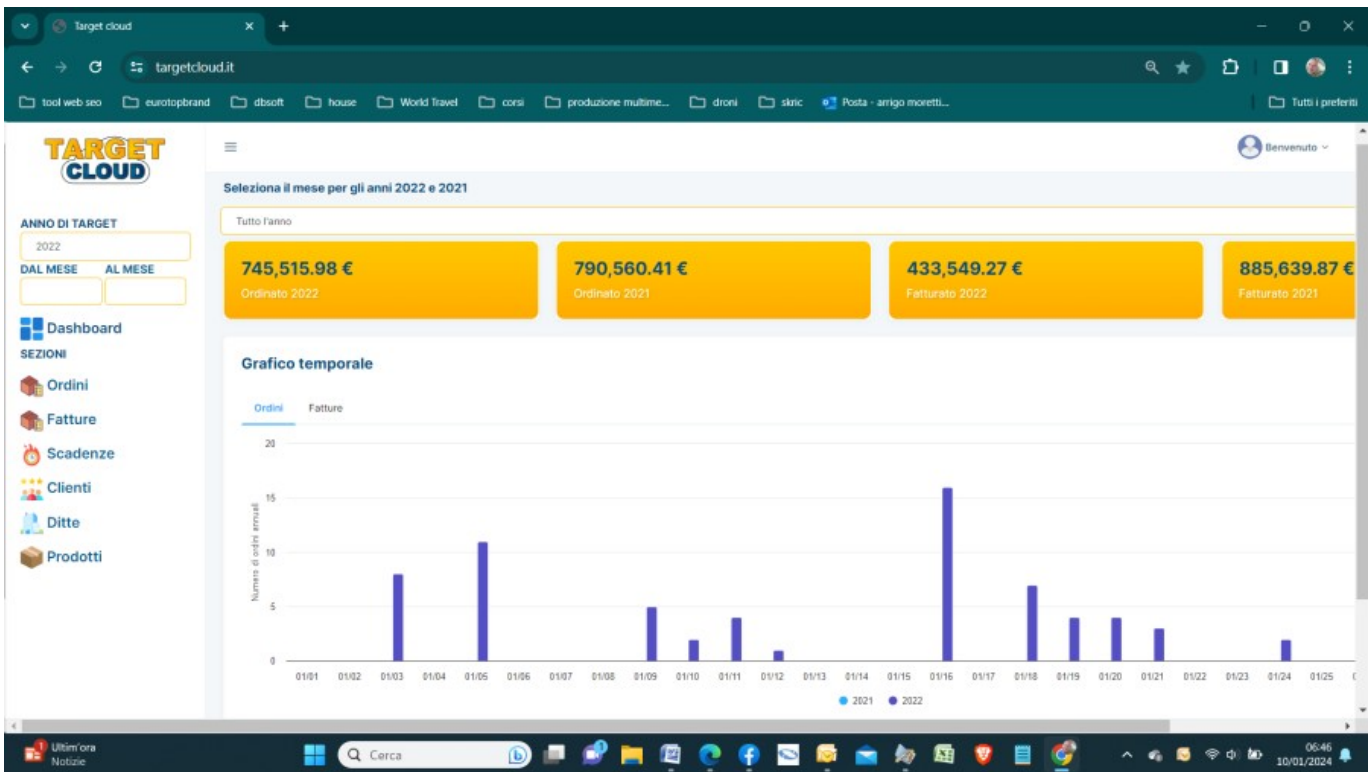
Perché utilizzarlo:

1. Accedi ad informazioni necessarie alla tua professione con semplicità, rapidità con un unico strumento;
2. Hai pieno controllo della tua attività di agente di commercio;
3. Sei più efficiente sia con i clienti che con le tue aziende mandanti;
4. Migliori prestigio ed autorevolezza nei confronti di aziende e clienti;
5. Anche in caso di interruzione del mandato d'agenzia hai tutte le informazioni necessarie per farti pagare le indennità spettanti e puoi dare continuità con efficienza al tuo lavoro con altri mandati;
6. Garantisci un servizio migliore a clienti ed aziende mandanti;
7. Sei più performante nelle riunioni commerciali ed in affiancamento;
8. Riesci a definire strategie marketing e di comunicazione in maniera rapida e personalizzata;
9. Risparmi tempo e sei più competitivo ed efficiente;

Quanto costa?

Solamente 250€+IVA (l'anno, inclusi assistenza, aggiornamenti e cloud) che scarichi interamente dalle tasse.

L'app Target Cloud richiede l'uso del software Target Win Agenti, in versione monoutenza accessibile da 450€+Iva per chi acquista Target Cloud.



La **Dashboard** è la videata d'ingresso di Targt Cloud e fornisce subito un feedback sul confronto complessivo di due anni di ordinato e fatturato misurato sul periodo interessato.

Utilità: permette di capire immediatamente se il tuo business è in crescita o meno rispetto all'anno confrontato.

#	Cliente	Agente	Ditta	Data	Modalità pagamento	Importo
128	Cliente di prova 118	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 4	05/05/2022	R.D. 90 GG. F.M.	392.50 €
300	Cliente di prova 543	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 10	05/05/2022	R.B. 90 GG F.M.	612.52 €
299	Cliente di prova 357	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 10	05/05/2022	R.B. 90 GG F.M.	16.645.20 €
129	Cliente di prova 379	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 4	05/05/2022	R.B. 90 GG.	907.90 €
301	Cliente di prova 520	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 10	05/05/2022	R.D. 90 GG. F.M.	104.31 €
27	Cliente di prova 379	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 32	05/05/2022	ANTICIPATO	495.47 €
302	Cliente di prova 131	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 10	05/05/2022	R.B. 90 GG F.M.	848.53 €
130	Cliente di prova 6	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 4	05/05/2022	CONTRASSEGNO	348.98 €

Il **Riepilogo Ordini** permette di visualizzare il riepilogo ed il dettaglio di un ordine.

Utilità: grazie ai filtri intelligenti ordine, agente, cliente e ditta permette di effettuare una rapida ricerca e consultazione di un gruppo di ordini fino ad arrivare al dettaglio di quello interessato. Molto utile nel confronto one-to-one con il cliente.

Il **Riepilogo Fatture** permette di visualizzare il riepilogo ed il dettaglio delle fatture fatte dalle mandanti ai clienti ed i relativi pagamenti.

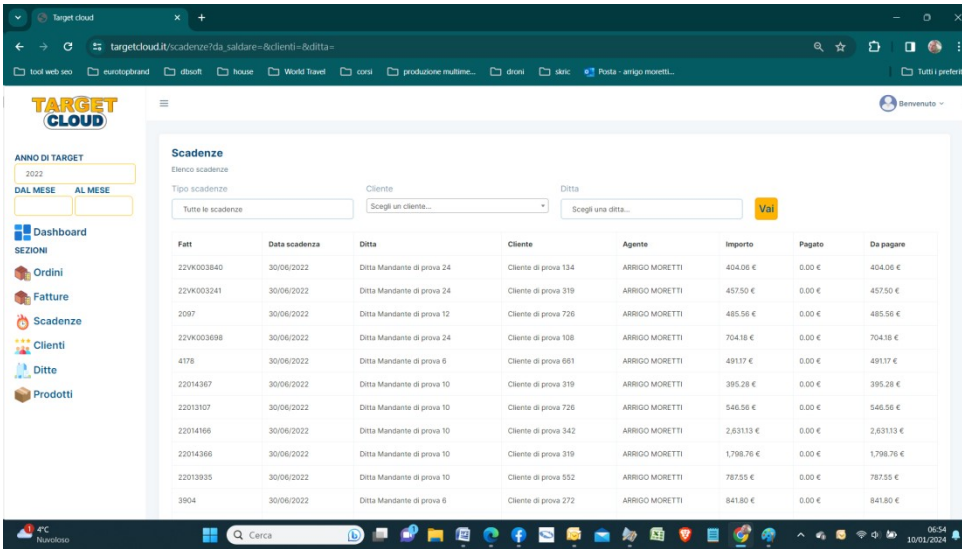
Utilità: grazie ai filtri intelligenti agente, cliente e ditta permette di visualizzare immediatamente lo stato delle consegne e la situazione economica del cliente. Molto utile nel confronto one-to-one con il cliente.

#	Cliente	Agente	Ditta	Data	Importo	Numero pagamenti	Modalità pagamento	Importo	Pagato	Da pagare
22VW003840	Cliente di prova 104	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 24	28/04/2022	331.20 €	1	R.D. 90 GG. F.M.	404.06 €	0.00 €	404.06 €
22VW003698	Cliente di prova 108	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 24	26/04/2022	577.20 €	1	R.D. 90 GG. F.M.	70438 €	0.00 €	70438 €
1968	Cliente di prova 354	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 32	14/04/2022	490.80 €	1	R.D. 90 GG.	598.76 €	0.00 €	598.76 €
22VW003369	Cliente di prova 354	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 24	14/04/2022	512.40 €	1	R.D. 90 GG. F.M.	62513 €	0.00 €	62513 €
1071	Cliente di prova 264	ARRIGO MORETTI	Ditta Mandante di prova 32	14/04/2022	25718 €	1	ANTICIPATO	313.76 €	313.76 €	0.00 €

Il Riepilogo Scadenze permette di visualizzare il riepilogo delle scadenze dei pagamenti.

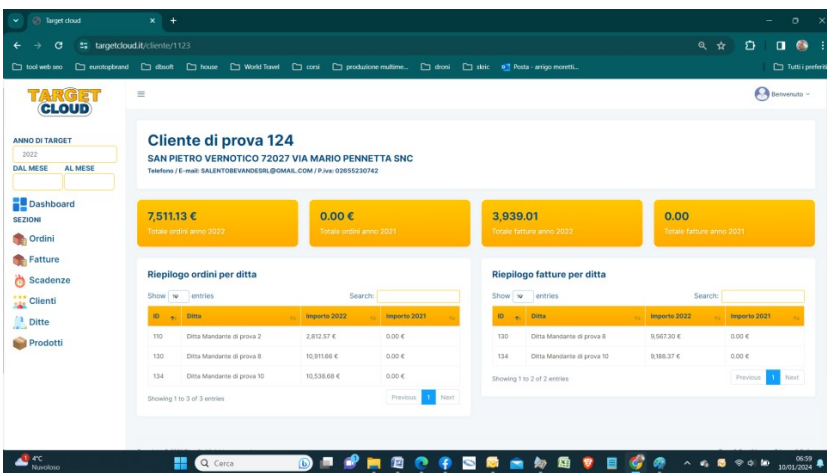
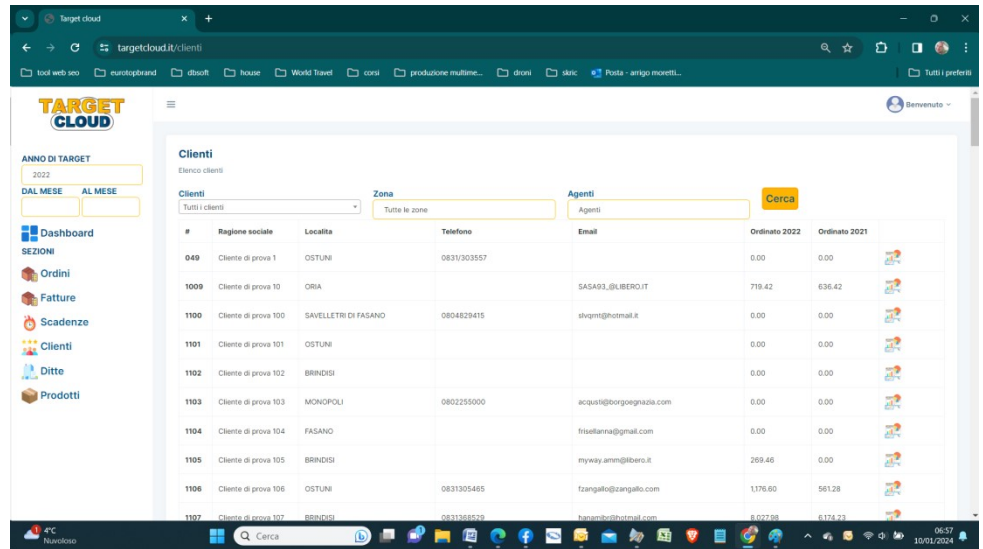
Utilità: grazie ai filtri tipo scadenze, cliente e ditta, è particolarmente utile per un rapido controllo degli incassi nel confronto con clienti e con mandanti.

Info@dbsoftsnc.it



Il Riepilogo Clienti permette di accedere molto velocemente a statistiche di raffronto su ordinato e fatturato di un singolo cliente.

Utilità: con il filtro cliente si accede velocemente alle statistiche del cliente, con zona si ha la lista clienti di quella zona mentre il filtro agenti consente una rapida analisi alle zone manager.



Le Statistiche Clienti offrono in una sola videata l'andamento del volume d'affari e la panoramica completa del cliente sia nel complessivo che per singola ditta mandante.

Utilità - permette di capire:

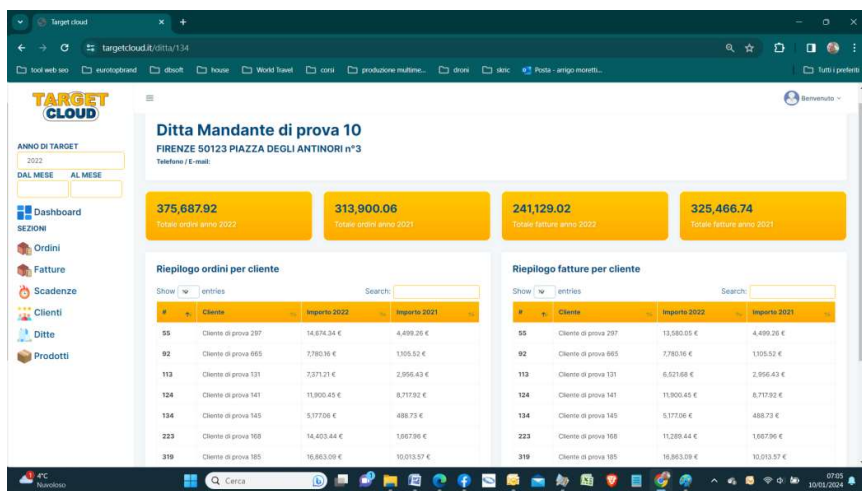
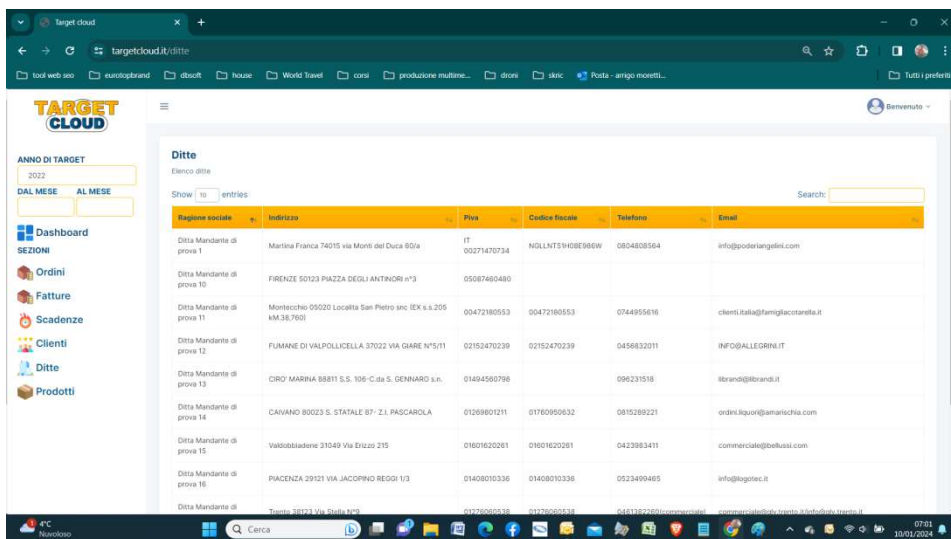
1. Il valore del cliente nel tempo (complessivo e per ditta mandante);
2. Se il fatturato delle mandanti per quel cliente è in linea con l'ordinato;

Molto utile per decidere che azioni marketing intraprendere su ogni singolo cliente.

Contatti per info: Tel. 3519378342 – info@dbsoftsnc.it

Il **Riepilogo Ditte** oltre ad avere a disposizione l'anagrafica delle ditte mandanti con le quali si lavora, permette di accedere alle statistiche di vendita delle aziende mandanti, molto utili per un confronto durante riunioni o affiancamenti.

Tel.Info: 3519378342



Le **Statistiche Mandanti** offrono in una sola videata l'andamento del volume d'affari e la panoramica completa della Ditta Mandante con i riepiloghi dei vari clienti.

Utilità - permette di capire:

3. Il valore della mandante nel tempo;
4. Se le consegne della mandante sono in linea con gli ordini;

E' un rapido ed ottimo strumento di confronto da utilizzare durante gli incontri con le mandanti

La funzione **Statistiche Prodotti** oltre ad offrire la visione del listino prezzi, permette di avere un raffronto dei due anni interessati delle vendite di:

1. uno o più prodotti;
2. dei prodotti venduti ad un cliente;
3. di una linea prodotti;
4. dei prodotti di una mandante;

